



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)
Asian Insulators Public Company Limited

รายงานการประชุมสามัญ ครั้งที่ 1/2554

ของ

บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

วัน เวลา และสถานที่

ประชุมเมื่อวันที่ 7 เมษายน 2554 เวลา 10.00 น. ณ ห้องประชุม ชั้น 4 อาคารสำนักงาน บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน) เลขที่ 254 ถนนเสรีไทย แขวงคันนายาว เขตคันนายาว กรุงเทพฯ 10230

รายนามกรรมการที่เข้าร่วมประชุม

1	นายณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์	ประธานกรรมการ
2	นายธนิศย์ ธารีรัตนวิบูลย์	กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
3	นายโกวิท ธารีรัตนวิบูลย์	กรรมการ
4	ศาสตราจารย์ประยูร จินดาประดิษฐ์	ประธานกรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ
5	นายบุญเลิศ ขอบเจริญพร	กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ
6	รองศาสตราจารย์ ดร.พรอนงค์ บุษราตะกุล	กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ

รายนามผู้เข้าร่วมประชุม

1	นายกิตติพัฒน์ วงศ์อภิษฐ์	ผู้จัดการตรวจสอบอาวุโสสำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์
2	นายกัมพล ศรีบุญยะแก้ว	ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชีและการเงิน

เริ่มการประชุม

นายณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ ประธานกรรมการเป็นประธานที่ประชุม โดยประธานฯ ได้กล่าวต้อนรับและขอบคุณผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะทุกท่านที่เข้าร่วมประชุม

ประธานฯ แถลงว่า ณ วันปิดสมุดทะเบียนหุ้น เมื่อวันที่ 18 มีนาคม 2554 บริษัทมีจำนวนผู้ถือหุ้นทั้งสิ้น 2,087 ราย มีจำนวนหุ้นสามัญทั้งสิ้น 500 ล้านหุ้น จัดแบ่งตามหมวดผู้ถือหุ้นได้ดังต่อไปนี้

1) นิติบุคคลต่างประเทศ จำนวน	395,800 หุ้น
2) นิติบุคคลในประเทศ จำนวน	9,321,400 หุ้น
3) บุคคลต่างประเทศ จำนวน	10,000 หุ้น
4) บุคคลในประเทศ จำนวน	490,272,800 หุ้น

โดยเป็นหุ้นสามัญที่มีสิทธิออกเสียงจำนวนทั้งสิ้น 490,684,700 หุ้น



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2554 ครั้งนี้ มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองและรับมอบฉันทะรวมทั้งสิ้นจำนวน 62 ท่าน มาร่วมประชุมด้วยตนเอง 22 ราย 2,197,502 หุ้น มาร่วมประชุมโดยการมอบฉันทะ 40 ราย 363,020,846 หุ้น ไม่มาร่วมประชุม 134,781,652 หุ้น นับรวมเป็นจำนวนหุ้นมาร่วมประชุม มากกว่า 1 ใน 3 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด และกรรมการของบริษัทเข้าร่วมประชุมรวมจำนวน 6 คน ครบองค์ประชุมตามที่กำหนดในข้อบังคับของบริษัทแล้ว ประธานฯ จึงกล่าวเปิดการประชุมและดำเนินการประชุมตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2553

ประธานฯ ได้เสนอให้ที่ประชุมพิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2553 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 7 เมษายน 2553 โดยมีรายละเอียด ตามสำเนารายงานการประชุมที่ส่งให้ผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมแล้ว

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นมีมติรับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2553 เมื่อวันที่ 7 เมษายน 2553

ด้วยคะแนนเสียง ดังนี้

1	เห็นด้วย	60 ราย	จำนวน	365,186,348	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 2 รับทราบรายงานประจำปี 2553 และรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับผลการดำเนินงานของบริษัทประจำปี 2553

ประธานกรรมการ ได้แถลงให้ผู้ถือหุ้นในที่ประชุมทราบถึงผลการดำเนินงานของบริษัทประจำปี 2553 โดยมีรายละเอียดดังที่ปรากฏในรายงานประจำปี 2553 ที่ส่งให้ผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมแล้ว

ในปี 2553 บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานดังนี้ จากงบการเงินรวม มีรายได้รวมจำนวน 2,461 ล้านบาท ต้นทุนรวม 2,017 ล้านบาท ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 135 ล้านบาท โดยมีผลกำไรสุทธิทั้งสิ้นจำนวน 243 ล้านบาท คิดเป็นมีผลกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 137 ล้านบาท หรือคิดเป็นมีผลกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นร้อยละ 130.51 โดยภาพรวมแล้ว บริษัทมีรายได้รวมในปี 2553 เพิ่มขึ้นจากปี 2552 จำนวน 84 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้นร้อยละ 3.54 โดยหลัก ๆ เป็นการเพิ่มขึ้นของยอดลูกค้าไฟฟ้า ที่มาจากความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มขึ้น ส่งผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้น

เนื่องจากเป็นวาระรับทราบ จึงไม่ต้องลงคะแนน

คุณพงษ์ธร วณิชเสถียร : เห็นด้วยนะครับว่า บริหารดี ดูแล้วรายได้เพิ่ม ต้นทุนลด และกำไรเพิ่มขึ้นเยอะมากเลย อยากรู้ว่ามีมอบฉันทะ จาก
ถามว่าบริหารอย่างไรก็ดี ช่วยเล่ารายละเอียดให้ฟังหน่อยครับ

คุณจันทร์จิรา ลือสกุล :

คุณณิชา ธารีรัตนวิบูลย์ : กำไรของปี 2553 นั้นมาจากลูกค้าไฟฟ้า ตั้งแต่ปี 2552 ต่อเนื่องจนถึงปี 2553 เรามีการ



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

ปรับปรุงกระบวนการการผลิตใหม่ เพื่อลดต้นทุนของการผลิตลูกถ้วยไฟฟ้า เช่น เราลดชั่วโมงการบดวัตถุดิบ จากที่เคยใช้ระยะเวลา 15 ชั่วโมงลดลงเหลือ 11 ชั่วโมง ต่อ 1 Batch ส่วนต้นทุนหลักอีกอย่างหนึ่งก็คือ แก๊ส LPG ที่ใช้ในการเผาสินค้าจากดินให้เป็น Ceramics เราก็ได้ปรับปรุงตัวเนื้อวัตถุดิบใหม่และปรับปรุงกระบวนการเผาใหม่ จากที่เคยใช้ระยะเวลาต่อ 1 Cycle ประมาณ 48 ชั่วโมง เราก็ลดเหลือประมาณ 26 ชั่วโมง ก็ลดค่าใช้จ่ายในด้านพลังงานไปเกือบครึ่ง นั่นคือสาเหตุหลักๆ อีกอย่างหนึ่งก็คือของเสีย เรายินนโยบายเรื่องการลดของเสียลงเรื่อยๆ ปัจจุบันของเสียโดยรวมของกระบวนการผลิตมีเพียง 1.5 % ซึ่งลดจากปีที่แล้วอยู่ที่ 2.5 % ในปีนี้เราคาดว่าจะ Maintain ลักษณะนี้ไว้ได้ต่อไป ส่วนเรื่องของกำไรที่เพิ่มขึ้นมากส่วนหนึ่งนั้นมาจากการผลิต Biodiesel ของ AIE ในไตรมาสที่ 4 ของปีที่แล้วนั้น ทาง AIE มีผลประกอบการที่ดี ส่วนหนึ่งมาจากเราได้ gain จาก stock สินค้าซึ่งเป็น CPO (Crude Palm Oil) ที่เรามี stock บางส่วนไว้เพื่อผลิต Biodiesel ตาม order ที่เรามีอยู่กับ ปตท. IRPC บริษัทน้ำมันในช่วงปลายปีราคาวัตถุดิบเพิ่มขึ้น เราก็เลยมีตัว gain จาก stock ตัวนี้ขึ้นมา ทำให้มีผลประกอบการออกมาในทางที่ดีของ AIE และนี่คือที่มาของกำไรหลักๆ ในปี 2553

คุณพงศธร วณิชเสถียร :

พอดีได้อ่านรายงานมานิดหน่อย ว่า Business ส่วนของลูกถ้วยไฟฟ้า 500 กว่าล้านบาท ส่วน 1,000 กว่าล้านบาทมาจาก AIE ตอนนี้เขากำลังฮือฮากันเรื่องพลังงานทดแทน อย่างที่คุณธนิตยเรียนให้ทราบว่ามันเป็นที่ stock แต่ stock ก็มีขึ้นมีลง ช่วงนี้ stock คงจะขึ้นเพราะค่าเงินเหรียญมันอ่อนเป็น Priority ในทางกลับกันปีนี้หรือจะปีก็แล้วแต่ มันก็คงมีวันลง มีวิธีบริหารจัดการอย่างไร เท่าที่ดูในปัจจุบันนี้ รายได้ส่วนของ AIE มันมากกว่าขึ้นไปประมาณ 1.5 เท่าของลูกถ้วยไฟฟ้า ดูเหมือนจะกลายเป็น Business หลัก หมายถึง revenue มันมากกว่าชื่อ Asian Insulators ผมมีโอกาสเดินทางผ่านถนนสายเอเชีย เห็นโรงงานใหญ่มากอยู่ทางขวามือ เพิ่งทราบว่า Office อยู่ที่นี่ อยากถามว่าธุรกิจอันนี้ขยายตัวอย่างไร เพราะว่าความเห็นบางคนเขาอยู่ในไฟฟ้า เรามีแผนก Engineering ด้วยใช่ไหมครับ บางคนก็นำไปทำโซล่า ทำอะไรที่มันจะ related กับตัวพลังงานไฟฟ้าเป็นส่วนใหญ่ อยากให้เล่าให้ฟังด้วยแล้วกันนะครับ

คุณธนิตย ธารีรัตนวิบูลย์ :

ลูกถ้วยไฟฟ้าเป็น Niche Market ตลาดนั้นไม่ใหญ่มาก ในแต่ละปีงบประมาณของการไฟฟ้าที่จะมาซื้อลูกถ้วยไฟฟ้าเพื่อใช้ในการขยายเขตการไฟฟ้าในประเทศไทยมีประมาณ 1,200 - 1,300 ล้านบาท แต่นี้เป็นเพียงภาพรวมทั้งหมด ลูกถ้วยไฟฟ้าไม่ใช่มีเฉพาะที่เราผลิตอย่างเดียวเท่านั้น อย่างอื่นเขาก็ Classify ว่าเป็นลูกถ้วยไฟฟ้าด้วยเหมือนกัน เช่น ใช้ในตู้เย็น ในทีวี เป็นชิ้นเล็กๆ เขาก็จะนำพวกนี้มารวมด้วย เป็นตัวเลขจากกรมศุลกากร แต่ที่การไฟฟ้าซื้อจริงๆ ในแต่ละปี อยู่ที่ประมาณ 800 - 900 ล้านบาท ของเราจะมี Market Share อยู่ 50 - 55 % อัตราการเติบโตของลูกถ้วยไฟฟ้าในแต่ละปีอยู่ที่ประมาณ 5 - 6 % นี่ก็เป็นเหตุผลว่าทำไมเราถึงโต 5 - 6 % ต่อปี เพราะเราจะโตตาม GDP ของประเทศ จะใกล้เคียงกัน และก็อยู่ที่ว่าแต่ละปีจะมีการลงทุนของภาคเอกชนมากเท่าไร เช่น สร้างโรงงานใหม่ มีนิคมอุตสาหกรรมเพิ่มขึ้น มีบ้านเรือนเพิ่มขึ้น เป็นการขยายเขตไฟฟ้าออกไป ส่วนงานด้าน Engineering หลักๆ เราก็จะทำสายส่งไฟฟ้าแรงสูง



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

กับสถานีไฟฟ้าย่อย ซึ่งเป็นงานลักษณะพิเศษ ไม่ค่อยมีบริษัทไหนทำ ผู้ที่มีความสามารถเท่านั้นที่จะทำได้ ในประเทศไทยมีอยู่ประมาณ 8 บริษัท ก็มีอยู่ 2-3 บริษัทที่อยู่ในตลาดหลักทรัพย์เหมือนกัน งาน Engineering เป็นโครงการต่างๆ ของภาครัฐที่ออกมา เพราะว่าจะระบบสายส่งสายจำหน่าย หรือว่าสถานีไฟฟ้าย่อย เจ้าของคือ การไฟฟ้า คนอื่นจะไม่มี จะมีน้อยมากก็อาจจะเป็นนิคมอุตสาหกรรมเล็ก ๆ ซึ่งตรงนั้นเป็นเพียงส่วนเดียวเท่านั้น การเติบโตของธุรกิจด้านนี้ก็เหมือนกัน จะล้าตาม GDP เพราะว่าเมื่อมีการขอไฟจากการไฟฟ้า ก็จะมีการสร้างสายส่ง Substation ระบบจำหน่ายเพื่อส่งกระแสไฟไปยังบ้านเรือน นิคมอุตสาหกรรมต่างๆ การเติบโตของธุรกิจนี้ก็ไม่หวือหวา จะนิ่งๆ คงที่ แต่ปัญหาหลักคือเรื่องที่ดินที่การไฟฟ้าอยากซื้อ เพื่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย ปักเสา พาดสายไปจะเป็นปัญหา เพราะว่าบางทีการไฟฟ้าก็ไม่สามารถซื้อที่ดินตามจุดที่ต้องการได้ ทำให้โครงการต่างๆ delay ออกไป นี่เป็น unforeseen อย่างหนึ่งไม่สามารถ control ได้ นี่คือธุรกิจของ AIES ส่วนธุรกิจน้ำมันพืช กับ Biodiesel นี่เป็น commodity และเราไม่สามารถ control ตัว raw material ได้ เพราะว่าน้ำมันปาล์มดิบนี้ซื้อขายกันเป็นรายชั่วโมง ชั่วโมงนี้กับชั่วโมงถัดไปราคาอาจจะต่างกันเลย ฉะนั้นการบริหารต้นทุนตรงนี้ก็มีความเสี่ยงที่เราไม่สามารถจะคาดคะเนได้ว่าวันพรุ่งนี้มะรืนนี้ราคาน้ำมัน CPO จะราคาเท่าไร เราประมาณได้เพียงดูจาก seasoning ของมัน เพราะว่าน้ำมันปาล์มจะออกเป็นช่วง และจะหยุดออกเป็นช่วง แล้วก็มาออกใหม่ จะมี trend ลักษณะนี้เป็นรายปีอยู่แล้ว แต่ว่าการซื้อวัตถุดิบของเราจะซื้อเฉพาะเท่าที่เรามี order กับทางบริษัทน้ำมันเท่านั้น ว่าเราจะต้อง supply Biodiesel ให้กับบริษัทน้ำมันเดือนละเท่าไร แต่ว่าเราจะมี stock อีก 1 เดือนในการผลิต ส่วนน้ำมันพืชนี้เราก็ทำตาม order เท่านั้น ไม่ค่อยมีจำหน่ายตาม modern trade ส่วนมากจะขายให้กับอุตสาหกรรม เพราะฉะนั้น product ของเรายี่ห้อ พาโมล่า เมื่อก่อนเคยอยู่ใน modern trade อยู่พักหนึ่ง แล้วก็ดึงออกจาก modern trade เพราะว่ามูลค่าใช้จ่ายสูงมาก หลังๆ เราก็ขายให้กับอุตสาหกรรม ส่วน logistics กองเรื่อนั้น ในปีที่แล้ว demand ของการใช้เรือมีค่อนข้างน้อย ในปัจจุบัน ประมาณครึ่งหนึ่งของ service ได้เข้ามาให้บริการกับทาง AIE ในการขนน้ำมันปาล์มดิบขึ้นมาจากทางใต้ แทนการขนส่งทางรถยนต์ ซึ่งใช้ service ที่ผ่านทาง AIP คลังน้ำมันที่อยู่ที่ จ.ชุมพร อันนั้นจะเป็น Storage ของน้ำมันปาล์มดิบ ประมาณ 50 % เราให้ service บริษัทในกลุ่ม เรืออีกลำหนึ่ง 50 % จะไปให้บริการลูกค้าต่างประเทศ เช่น มาเลเซีย อินโดนีเซีย ในการขนน้ำมันปาล์ม น้ำมันดีเซล นั่นคือธุรกิจหลักๆ ของเราน้ำมันเชื้อเพลิงราคาแพงขึ้น เราจะมีวิธีควบคุมต้นทุนอย่างไร เช่น ทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้ากับผู้รับบริการ การรับบริการเรือ logistics จะเสนอราคาเป็นครั้งๆ ไปเป็น spot เทียบวันค่า freight จะอยู่ที่เท่าไร เราคำนวณจากต้นทุนของน้ำมันเชื้อเพลิงอยู่แล้ว การไปให้บริการต่างประเทศ จะไม่มีภาษีน้ำมัน ค่าน้ำมันในต่างประเทศราคาจะถูกกว่าเมืองไทยมาก เช่น น้ำมันดีเซลที่เราเติมเรือในการให้บริการที่อินโดนีเซีย มาเลเซีย ราคาลิตรละ 16 บาท เมืองไทยลิตรละ 30 บาท เป็นเรื่องภาษีทั้งนั้น

คุณชาติชาย ตริวิมล (จาก

สมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย) :

คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

น้ำมันเชื้อเพลิงราคาแพงขึ้น เราจะมีวิธีควบคุมต้นทุนอย่างไร เช่น ทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้ากับผู้รับบริการ

การรับบริการเรือ logistics จะเสนอราคาเป็นครั้งๆ ไปเป็น spot เทียบวันค่า freight จะอยู่ที่เท่าไร เราคำนวณจากต้นทุนของน้ำมันเชื้อเพลิงอยู่แล้ว การไปให้บริการต่างประเทศ จะไม่มีภาษีน้ำมัน ค่าน้ำมันในต่างประเทศราคาจะถูกกว่าเมืองไทยมาก เช่น น้ำมันดีเซลที่เราเติมเรือในการให้บริการที่อินโดนีเซีย มาเลเซีย ราคาลิตรละ 16 บาท เมืองไทยลิตรละ 30 บาท เป็นเรื่องภาษีทั้งนั้น



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

- คุณรัชนี เต็มอร่ามกุล (ผู้รับมอบฉันทะ จาก นายเอกชัย แซ่ลิ้ม) : คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ลูกถ้วยไฟฟ้า 800-900 ล้านบาทที่การไฟฟ้าซื้อ ขณะนี้อยู่ที่ขั้นตอนไหน
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ตอนนี้อยู่ในระหว่าง process ของการเซ็นสัญญา และบางส่วนก็อยู่ระหว่างการ e-auction โดยปกติเราจะได้อยู่ประมาณ 50%
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ขอดถามเรื่องน้ำมันปาล์ม เพราะว่าสนใจ ในธุรกิจนี้เราเป็นที่เท่าไรของใน Industry เห็นยอดขายตลอด 3 ปีที่ผ่านมาประมาณ 1,200-1,400 ล้านบาท มองไปข้างหน้า อันนี้จะเข้ามามีบทบาทเยอะขึ้นในธุรกิจพลังงานทดแทน เราจะขยายหรือมองไปอย่างไรเทียบสัดส่วนระหว่างน้ำมันพืชที่เป็นน้ำมันกินกับน้ำมันพืชที่นำไปใช้ในอุตสาหกรรม ในส่วนที่ผมอ่าน report ทุกวัน พบว่า ภาครัฐบาลเปลี่ยนนโยบาย B3 B5 จะมา effect กับผู้ที่เป็น supplier มีใช้ขึ้นใช้ลง ในสุดท้ายก็คงจะใช้มาก เนื่องจากมันเป็น seasonal ที่มันขาดบางช่วง เราจะ effect อย่งไรกับนโยบายพวกนี้ เรามองไป เริ่มจาก 1,000กว่าล้าน จะแพงขึ้นไปเรื่อยๆ อาจจะเป็น 1,500-2,000 เรามีแผนการอะไรลักษณะนี้ capacity ขยายได้แค่ไหน ตัวน้ำมันปาล์มเองในประเทศพอไหม
- คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : การจำหน่าย Biodiesel เป็นนโยบายของภาครัฐ จะเป็น B2 B3 เรากำหนดไม่ได้ เมื่อภาครัฐประกาศมา เคยใช้ B3 แล้วกลับมาเป็น B2 ก็มี ปัจจุบันก็ยังเป็น B2 อยู่ แล้วไม่ทราบว่าเมื่อไหร่มันจะกลับไปเป็น B3 อีก แต่คาดว่าประมาณกลางเดือนนี้ แล้วถ้าปาล์มออกมาเยอะๆ ก็จะกลายเป็น B5 แทน เรามีกำลังการผลิตไม่มาก แต่ว่าเราอยู่ในช่วงกำลังขยายกำลังการผลิต จาก 3 แสนลิตรต่อวัน เป็น 8 แสนลิตรต่อวัน แต่ใน 8 แสนลิตรต่อวันที่จะเกิดขึ้นในประมาณเดือน พฤษภาคม เราก็ replace ของเก่าด้วย เป็นเครื่องจักรที่ใช้งานมานาน 20 ปีกว่าแล้ว ประสิทธิภาพก็ลดถอยลงไปเรื่อย กำลังการผลิตใหม่ 70 % ใช้ผลิต Biodiesel อีก 30 % ผลิตน้ำมันพืช หรือน้ำมันกินให้กับอุตสาหกรรม ใน 70 % ก็ถูกแบ่งเป็น 2 ส่วน ส่วนหนึ่งผลิตให้กับบริษัทน้ำมัน อีกส่วนหนึ่งรับจ้างกลั่นให้กับบางบริษัท ไม่ขอเอ่ยชื่อ เพราะว่าเป็นเรื่องเทคนิคของการผลิตว่าทำไมเขาถึงต้องจ้างเรากลั่นแทนที่จะกลั่นเอง เราคาดว่าในปีนี้จะใช้กำลังการผลิตใหม่ได้ประมาณเดือน พฤษภาคม คงจะ utilize ตัว capacity ของโรงใหม่ได้ที่ประมาณ 65-70% ขึ้นอยู่กับวัตถุดิบด้วยว่ามีหรือไม่ เพราะบางช่วงที่ไม่มีวัตถุดิบ เราก็ไม่สามารถจะไปทำ contract กับผู้ขายได้ว่าเราต้องการเดือนละเท่าไร เพราะไม่มีใครทำสัญญาในลักษณะนี้
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : เราเป็นคู่แข่งกับบางจาก [บริษัท บางจากปิโตรเลียม จำกัด(มหาชน)] หรือไทยออยล์[บริษัท ไทยออยล์ จำกัด(มหาชน)] ที่มีธุรกิจ Biodiesel หรือไม่
- คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ไม่ใช่คู่แข่ง ยกตัวอย่างเช่น บางจากทำใช้เอง ระยองเพียว [บริษัท ระยองเพียว รีไฟเออร์ จำกัด (มหาชน)] ก็มีผลิต Biodiesel ไทยออยล์ก็ไม่ซื้อจากเขา บางจากก็ไม่ซื้อจากเขา เราขายได้ทุกบริษัทน้ำมันที่ต้องการ
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : คุณณิธย์ มอธุรกิจนี้อย่างไรในวันข้างหน้า
- คุณณิธย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : เป็นธุรกิจที่ภาครัฐสนับสนุนให้มา absorb ตัว excess ของปาล์มที่ผลิตออกมา ในระยะยาว ไม่



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

แน่ใจว่า ปริมาณน้ำมันดิบจะมีมากขึ้นอีกเท่าไร อยู่ที่มีการปลูกของเกษตรกรและนโยบายของรัฐ ถ้ามองไป 3 ปีนี้คงจะยากกว่าจะเป็นลักษณะไหน

- คุณรัชนี เต็มอร่ามกุล : แนวโน้มลูกถ้วยไฟฟ้า ปี 2554 เทียบกับ ปี 2553 เดิบโตมากขึ้นแค่ไหน
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : เดิบโตประมาณ 20 %
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : เราเข้าไปในธุรกิจของพลังงานทดแทน เราเป็นตัวแทน Engineering เป็น supplier ทางด้าน อุปกรณ์ไฟฟ้า ลูกถ้วยไฟฟ้า เราจะไปถึงขั้นพวก Solar Cell พลังลมหรือไม่ ที่เป็นก็เมกะวัตต์
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : พลังงานทดแทนในแต่ละโครงการไม่ว่าจะเป็นพลังลม พลัง Solar ไม่ใช่ว่าจะซอกันง่ายๆ ขึ้นอยู่กับ area ด้วย ว่าจะติดตั้งที่ไหน บางแห่งจะต้องทำ EIA (Environmental Impact Assessment) ด้วย จะต้องประสานกับทางกรไฟฟ้าว่าในจุดนี้จะติดตั้งได้ไหม จะก่อสร้างได้ไหม เพราะว่าจะมีเรื่องการ feed เข้าระบบ ในปัจจุบันเรายังไม่ได้คิดถึงตรงนั้นว่าจะทำหรือไม่ทำ เป็นสิ่งที่จะดูยากนิดนึงว่าจะทำตรงไหน เพราะว่ามีข้อจำกัดเยอะ
- คุณศักดิ์ชัย สกุลศรีมนตรี : ระหว่าง 9 เดือนถึงปลายปี 2553 ท่านประธานมีหุ้นเพิ่ม 20 ล้านหุ้น ซื้อเป็นการส่วนบุคคลหรือในนามบริษัท
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ในรายงานที่รายงานให้ตลาดหลักทรัพย์และใน Annual Report จะมีการจับรวมของคู่สมรสและบุตรด้วย แต่ในปีก่อนเราแยก ในเรื่องการเพิ่มจำนวนขึ้นมาไม่ได้มี
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ขอเสริมเรื่องของพลังงานทดแทน เรื่องของ stock เรามีประสบการณ์พอสมควร ต่อไปคิดว่าเราคงไม่ loss เราอาจจะ stock gain มากกว่า เรื่องของลูกถ้วยไฟฟ้า พูดได้ว่าเป็นการปฏิวัติเลย เราเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตขึ้นมาสูงมาก และลดต้นทุนได้ดีมาก ทำให้กำไรเพิ่มขึ้น
- คุณภาสกร แพทวิทย์ : ธุรกิจน้ำมันปาล์ม ไตรมาสแรก มีผลการดำเนินงานเป็นอย่างไร บวกลบเพิ่มหรือไม่
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : Q1 ปีนี้เป็นหลายเท่าของ Q1 ปีที่แล้ว
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : ส่วนใหญ่เราค้าขายในประเทศหรือส่งออกด้วย และ capacity ใหม่ ทั้งทางด้านลูกถ้วย หรือ น้ำมัน เราได้ส่งออกไปประเทศเพื่อนบ้านด้วยหรือไม่ เพราะใน report เห็นบอกว่ามีไป joint กับทางประเทศออสเตรเลีย
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ของลูกถ้วยไฟฟ้า เป็นการผลิต 2 ส่วน ส่วนหนึ่งผลิตจาก AI อีกส่วนหนึ่งผลิตจาก PPCAI บริษัทร่วมทุน ที่ร่วมกับทาง PPC Insulators Group ส่วนนี้เป็นการส่งออก 100 % ไม่มีจำหน่ายในประเทศ ส่งไปทางยุโรป สหรัฐอเมริกา ส่วนที่ผลิตจาก AI 95 % ของส่วนนี้จำหน่ายในประเทศ 5 % ส่งออกประเทศเพื่อนบ้าน ซึ่งมีทั้งแบบ direct และ indirect แบบ direct ก็คือ ส่งออกไปยังประเทศเพื่อนบ้าน อาเซียน country ทั้งหมด ส่วน indirect ก็คือ มีผู้รับเหมาไปก่อสร้างสายส่งระบบจำหน่ายในประเทศเพื่อนบ้าน มาซื้อลูกถ้วยไฟฟ้าและนำออกไปเอง ซื้อเป็นเงินบาท ปีละ



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

- 5 – 7 % ของรายได้รวมของลูกค้าด้วยไฟฟ้า
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : เห็นมีบางบริษัทไปพม่า และบอกว่าได้ประมูลเยอะแยะ และบางปีมี delay อย่างพม่า ดูว่าเขา ยังไม่ได้พัฒนา แต่ว่าประเทศก็ใหญ่ พอเริ่มอาจจะมี demand สูงขึ้นมากเลย พอเทียบกับ ประเทศเราซึ่งโตมาพอสมควรแล้ว
- คุณรัชนี เต็มอร่ามกุล : ลูกด้วยไฟฟ้าใน Q 1 ปีนี้ เทียบกับ Q4 ปีที่แล้ว เป็นอย่างไร
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ลูกด้วยไฟฟ้าใน Q 1 ปีนี้ เทียบกับ Q4 ปีที่แล้ว จะใกล้เคียงกัน แต่ว่ากำไรจะเพิ่ม
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : กลับมาเรื่องน้ำมันปาล์ม จาก capacity เพิ่มจาก 3 แสนลิตร เป็น 8 แสนลิตร per day แปลว่า ความเป็น player ของเราก็... หรือ Business ของเราก็เพิ่มขึ้น ในด้านของ Revenue เพราะว่าเป็น number มากกว่าเดิมมากกว่าเท่าตัว ฉะนั้น balance sheet หรือรายรับก็จะเปลี่ยนไปตาม Business ที่มันเพิ่มขึ้น ก็เท่ากับเปลี่ยนโฉมบริษัทเราพอสมควรใน sizing
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ก็คงไม่เปลี่ยนมาก เพราะ 70% ของที่ utilize ส่วนหนึ่งเป็นการรับจ้างกลั่น คือเราได้ค่ากลั่น เท่านั้น ลูกค้านำวัตถุดิบมาให้ ไม่ได้เป็น revenue ของ selling price
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : ในส่วนพาล์มมี plan ที่จะทำ brand ให้แพร่หลายขึ้นใหม่ เช่นการไปตั้งตาม modern trade เนื่องจากคุณค่าของ brand เป็น asset ที่สำคัญของบริษัทในอนาคต
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ในช่วงหลังนี้ คนไม่ค่อยสนใจเรื่อง brand กันมากแล้ว เช่น ช่วงที่น้ำมันพืชขาดตลาด มี brand ใหม่โผล่ขึ้นมาเยอะมาก บางคนอาจไม่เคยได้ยินชื่อนี้มาก่อน ในช่วงขาดแคลน ยี่ห้อไหนใครก็ซื้อ brand ก็ถือว่าเป็นส่วนหนึ่งของธุรกิจได้ แต่ปัญหาคือ เวลาเราไปขายตาม modern trade ค่าใช้จ่ายจะสูงมาก อาจไม่คุ้มกับผลตอบแทนที่จะได้กลับมา แต่ว่าสิ่งที่ได้กลับมา คือ image
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : เราจะถอยไปถึงต้นน้ำหรือไม่ เหมือนเช่น พวกทำ methanol จะมีฟาร์มปลูกมันสำปะหลัง อยาง บางจาก ก็ไปแถวรวีสิต ไป joint กับพวกสวนส้มร้างเพื่อจะ secure ตัว supply เพราะถ้าเป็นสิ่งที่โลกนี้ต้องการ คงแย่งทรัพยากรกันในอนาคต ราคา ก็อาจจะต้อง bid กัน อาจจะต้องมีการ secure ทรัพยากรในลักษณะใด เพื่อให้ Business smooth และ ดำเนินไปได้
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : คงยังไม่ถึงขั้นนั้น แต่ว่าการกลับไปต้นน้ำ เป็นพืชเกษตร ทำยาก พื้นที่ต้องใช้มหาศาล ถ้า จะต้องซื้อที่ดินใช้เป็นที่ปลูกปาล์ม เป็นการลงทุนที่ไม่คุ้ม นอกจากจะเช่าพื้นที่ เพราะว่าต้องใช้พื้นที่ใหญ่ 5-6 ไร่ไม่มี ซึ่งหาไม่ได้
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ขอเสริมให้ เรามีการแปะมือเป็นพันธมิตรกันแล้ว ได้เสนอไปทางคณะกรรมการนโยบายปาล์ม แห่งชาติ ในเมื่อไม่ให้มีการนำเข้า CPO ก็ควรจะไม่ให้มีการส่งออก ในวันนี้ทางกระทรวง พลังงานก็ได้ขออนุมัติ ครม. แล้วว่าสามารถปรับ B2 เป็น B5 ได้ทันที เพราะฉะนั้นกระทรวง พลังงาน B100 เป็นตัววิ่ง ในเรื่องของวิกฤตการณ์ของปาล์ม เราคาดไม่ได้เรื่องของทรัพยากร แต่ เมื่อมีน้อยหรือมีมาก กระทรวงพลังงานจะเป็นตัวแปร ถ้ามันมีน้อยลง ก็ต้องปรับมาเป็น B2 ถ้ามี มากขึ้นก็ไล่ขึ้นเป็น B3 B4 B5 ผมคิดว่า ปัญหาต่างๆ คงไม่เกิดขึ้น เราจะเน้นเอามาให้ผู้บริโภค เป็นน้ำมันกินให้ priority ก่อน ให้กระทรวงพลังงานเป็นตัววิ่ง



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

คุณพงศธร วณิชเสถียร : ในสายตาท่านประธาน คิดว่าธุรกิจน้ำมันปาล์มเป็นอย่างไร ขึ้นชมวิสัยทัศน์ Business นี้ก็ทำมาหลายปีแล้ว ผมมีข้อมูลมา 3 ปีมียอดขาย 1,000 กว่าล้านแล้ว ความจริงอาจจะเริ่มก่อนหน้านี้นี้มาหลายปีแล้วพอสมควร ตอนนั้นก็ดูดีเลย ในสมัยนั้นก็อาจจะดูเป็นพืชผลเกษตรธรรมดา อยากสอบถามเรื่องราวในอดีต ทำไม่ถึงมาทำธุรกิจนี้ แล้วข้างหน้าต่อไปจะเป็นอย่างไร

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ตอบข้างหน้าก่อนแล้วกันนะครับ แบบที่คุณธนิตย์เล่าให้ฟัง จริงๆ แล้วเราไม่รู้ว่ บริษัทที่ผลิตน้ำมันปาล์มขายเพื่อบริโภค บริษัทที่มีโฆษณา เช่น มรกต ไอลีน หยก แกว แต่มีอีกบริษัทหนึ่งที่ไม่ได้เข้า modern trade เป็นบริษัทที่ขายมากที่สุด เราตั้งใจไว้ว่าหลังจากโรงกลั่นทำเสร็จแล้วในเดือน พฤษภาคมเป็นต้นไป เราจะตามมาเป็นอันดับ 2 โดยไม่เข้า modern trade คงจะกระจายไปให้ทั่วประเทศ ตอบเรื่องอดีตแล้วความหลัง โรงงานนี้เมื่อก่อนเขาก็มีปัญหา ตอนลดค่าเงินบาท อยู่ในแผนฟื้นฟู ที่ปรึกษาทางการเงินมาคุยกับเรา เราก็ไม่ได้สนใจเท่าไร ก่อนวันที่เราเข้าไปตกลงอีกครั้ง มีแรงจูงใจให้เข้าไปจริงๆ ก็คือวันที่ 4 ธันวาคม ปี 2548 ที่ในหลวงทรงตรัสเรื่องน้ำมันบนดิน คงพอจะจำได้นะ ตอนนั้นโรงงานนี้ก็มี project ที่จะทำ Biodiesel ด้วย ก็เลยจุดประกายให้ผมสนใจจริงจังขึ้นมา ธุรกิจใหม่ๆ อาจต้องเจ็บตัวในปีสองปีแรก คิดว่าหลังจากนี้ไปจะเป็นด้วย Biodiesel หรือน้ำมันบริโภคก็ตาม ปีนี้อาจจะปีทองของ AIE ด้วยเข้าไป

คุณพงศธร วณิชเสถียร : เป็นเบอร์ 1 ง่ายกว่าเป็นเบอร์ 2 ไหมครับ เช่น อยากสอบไม่ตกพยายามตั้งเป้า เอา A พอหลุดจาก A เป็น B แต่ว่าตั้งเป้า ที่ 2 นี้ทำยาก ที่ 1 ต่อยเต็มแรง ต่อยแล้วไปค้างอยู่ที่ 2 บางทีคนอื่นอาจมาแซงได้เหมือนกัน

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : จริงๆ อยากเป็น เบอร์ 1 ตอนนั้นขอเป็นที่ 2 ก่อน ก็แล้วแต่เหตุการณ์ สินค้าประเภทนี้มีความผันแปรพอสมควร ตอนนั้นที่ว่าเจ็บตัวเรื่อง stock loss เจ็บตัวกันทุกคน คนที่เป็น major อยู่ในตลาดก็เจ็บตัวหนัก ที่เราเสนอให้รัฐบาลไป ให้เอากระทรวงพลังงานมาเป็นตัววิ่งให้น้ำมันกินไม่เดือดร้อนก่อน ก็น่าจะทำให้อะไรดีขึ้น ส่วนจะเป็น เบอร์ 1 หรือเบอร์ 2 ก็ว่ากันไป เราก็ไปของเราเรื่อยๆ อย่างนี้ละครับ

คุณพงศธร วณิชเสถียร : ขอบคุณครับ

วาระที่ 3 พิจารณานุมัติงบดุล งบกำไรขาดทุนและงบกระแสเงินสดประจำปี 2553 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553 ของบริษัทและบริษัทย่อย ที่ได้รับการตรวจสอบแล้ว

ประธานกรรมการ ได้ขอให้นายธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รายงานเกี่ยวกับงบดุล งบกำไรขาดทุนและงบกระแสเงินสด ประจำปี 2553 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553 ของบริษัทและบริษัทย่อย ที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีและที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทแล้ว นายธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่า ดังรายละเอียดตามรายงานประจำปีที่ส่งให้ผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมแล้ว ขอนำเสนอรายการในงบการเงินที่สำคัญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 โดยสังเขปดังนี้

ในปี 2553 บริษัทมีสินทรัพย์รวม 2,630 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อน จำนวน 106 ล้านบาท สินทรัพย์ของบริษัทโดยหลัก ๆ ประกอบด้วย ที่ดิน อาคาร เรือเดินทะเล และอุปกรณ์ 1,456 ล้านบาท เงินลงทุนในกองทุนเปิดตราสารหนี้ 344 ล้านบาทและลูกหนี้



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

การค้า 355 ล้านบาท สินค้าคงเหลือ 262 ล้านบาท เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด 101 ล้านบาท มีหนี้สินรวม 1,064 ล้านบาท เป็นยอดในส่วนของผู้ถือหุ้นจากสถาบันการเงินของบริษัทย่อยจำนวน 948 ล้านบาท เจ้าหนี้การค้า 47 ล้านบาท เจ้าหนี้ทรัพย์สิน 15 ล้านบาท ภาษีมูลค่าเพิ่มรอจำหน่าย 13 ล้านบาท ส่วนของผู้ถือหุ้น 1,566 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 134 ล้านบาท โดยเป็นการเพิ่มขึ้นจากกำไรสุทธิประจำงวด ส่วนงบกำไรขาดทุน เรามีรายได้จากการขายสินค้าทั้งหมด 2,100 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 376 ล้านบาทจากความต้องการของลูกค้าคือ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาคและการไฟฟ้านครหลวง ที่เพิ่มขึ้น มีรายได้รวม 2,461 ล้านบาท ต้นทุนขาย 1,708 ล้านบาท ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 135 ล้านบาท กำไรสุทธิ 243 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อน 137 ล้านบาท หรือคิดเป็นมีผลกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นร้อยละ 130.51 โดยมีกำไรต่อหุ้นเท่ากับ 0.48 บาท

จากงบกระแสเงินสดของงบการเงินรวมในปี 2553 บริษัทมียอดกระแสเงินสดได้มาสุทธิจำนวน 24 ล้านบาท โดยเป็นผลจากกิจกรรมต่าง ๆ ดังนี้

กระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 347 ล้านบาท โดยหลัก ๆ เป็นการได้รับมาจากผลการดำเนินงานประจำงวด กระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนจำนวน 89 ล้านบาท โดยเป็นการลงทุนเพื่อซื้อสินทรัพย์ถาวรของบริษัทย่อยกระแสเงินสดใช้ไปจากกิจกรรมจัดหาเงินจำนวน 234 ล้านบาท เป็นส่วนของเงินปันผลจ่ายและเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินของบริษัทย่อย

- คุณชาติชาย ตริวิมล : PPCAI มีการหักค่าเผื่อการลดมูลค่าเงินทุนปีที่แล้ว จำนวน 33 ล้าน มีเหตุการณ์อะไรเกิดขึ้น ปีนี้ จะมีการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าเงินทุนอีกหรือเปล่า
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : เดี่ยวให้ทางคุณกัมพลช่วยตอบเรื่องนี้
- คุณกัมพล ศรีบุญณะแก้ว : จากงบการเงินของ PPCAI เอง เรามีส่วนได้ส่วนเสียของ PPCAI ที่ลดลง ดูตรงช่องงบการเงินรวมตามวิธีส่วนได้เสีย ในปี 2552 ของเรามี 29.9 ล้าน แล้วต่อมาในปี 2553 เหลือ 26.8 ล้าน นี้เป็นการรับรู้ส่วนขาดทุนของทาง PPCAI เข้ามา ในปี 2553 เราถือหุ้นในบริษัท PPCAI อยู่ 25 % คือผลประกอบการในช่วงปี 2553 มีผลขาดทุน
- คุณชาติชาย ตริวิมล : 33 ล้าน นี้หมายความว่า ตั้งใจลงทุน 60 ล้าน แต่ยกเลิกการลงทุนไป
- คุณกัมพล ศรีบุญณะแก้ว : ตรงนั้นเป็นการตั้งสำรอง จะเห็นว่าจากผลขาดทุนในปี 2552 และปี 2551 เรามีการตั้งสำรองเอาไว้ที่ 33 ล้าน แสดงโดยงบการเงินเฉพาะกิจการตามวิธีราคาทุน
- คุณพงษ์ธร วณิชเสถียร : ในส่วนของสินทรัพย์ เงินลงทุนชั่วคราว มีเยอะ 300 กว่าล้าน เงิน O/D(Over Draft) 500 กว่าล้านก็เยอะดีเหมือนกัน ช่วยเล่าให้ฟังหน่อยว่าทำยังไงกับตรงนี้
- คุณกัมพล ศรีบุญณะแก้ว : เงิน O/D ที่ให้เห็นตรงงบการเงินรวม เป็นเงิน O/D ของบริษัทในเครือ เมื่อทำงบการเงินรวมก็ได้อรวมตรงนั้นเข้ามาด้วย รายการเงินสด และรายการเงินลงทุนชั่วคราวของบริษัทก็คือเป็นของ AI ที่เป็นเงินฝากในส่วนของกองทุนเปิดตราสารหนี้
- คุณพงษ์ธร วณิชเสถียร : หมายความว่า เรามีเงิน cash on hand เหลือเราก็ซื้อพันธบัตร ให้ได้รับดอกเบี้ยสักระยะหนึ่ง ส่วน O/D อีก 500 ล้าน ใช้ทำอะไรบ้าง
- คุณกัมพล ศรีบุญณะแก้ว : ตรงนั้นไม่ใช่ O/D แต่เป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เป็นเงินลงทุนของบริษัทย่อย ที่ได้ลงทุนในส่วนของท่านเรือ บริษัท AIP บริษัท AIE บริษัทเรือ AIL



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

- คุณพงศธร วณิชเสถียร : ส่วนใหญ่ที่เป็นสินทรัพย์ระยะยาว มันก็น่าจะเป็นเงินกู้ระยะยาวเพื่อจะมา match กับ Business อันนั้น ถ้าเราใช้ 500 กว่าล้าน แล้วเราไป finance ส่วนของ project ระยะยาว มันอาจจะไม่ match กัน หรืออย่างไร
- คุณกัมพล ศรีบุญยะแก้ว : เงินกู้ยืมเรามีทั้งสองส่วน ทั้งระยะยาวและระยะสั้น ตรงส่วนระยะยาว เห็นได้จากงบจะมีจำนวนหนึ่ง 245 ล้าน ส่วนของระยะสั้นคือเงินกู้ยืมที่มาเป็นเงินทุนหมุนเวียนกิจการด้วยส่วนหนึ่ง
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : ถ้าเป็นเงินทุนหมุนเวียนเข้าใจได้ ซื้อมาขายไป แต่ถ้าจะบอกว่าเอา 500 กว่าล้านแล้วไป finance ตัวท่าเรือ ผมว่ามันอาจจะ mismatch กัน ตกลงมันยังงั้นแน่ครับ
- คุณกัมพล ศรีบุญยะแก้ว : มีทั้งสองส่วน ทั้งส่วนที่เป็นเงินลงทุนระยะยาวและเงินลงทุนในส่วนของเงินกู้ยืมระยะสั้น
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : หรือคิดว่าพอมีกาไรบีบ เราทำกาไรได้เยอะ ก็เอากาไรนี้ไปคืนระยะสั้น ถึงได้ design ระบบการเงินเป็นแบบนี้ มันยังงั้นแน่ครับ
- คุณกัมพล ศรีบุญยะแก้ว : เงินกู้ยืมระยะยาว ดอกเบี้ยก็จะสูงกว่าดอกเบี้ยระยะสั้น ในการบริหารของเรา หลังจากที่เอาใช้เงินกู้ยืมระยะยาว ในการลงทุนในส่วนของสินทรัพย์ต่างๆ ในการดำเนินกิจการต่างๆ อาจจะเป็นการชำระคืนเงินกู้หรืออะไรก็ตาม เราก็ต้องมีการ finance ส่วนหนึ่ง ในช่วงที่กิจการยังไม่สามารถ operate รายได้ได้ในช่วงแรก ก็เป็นที่มาของการที่เราต้องใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นมาเป็นเงินทุนหมุนเวียนด้วยส่วนหนึ่ง แต่ถ้าเปรียบเทียบแล้วโดย nature ของมัน ดอกเบี้ยเราจะได้อัตราที่ต่ำกว่าเงินกู้ยืมระยะยาว
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : โดยทั่วไปที่เขาพูดกัน ถ้าเราไปทำท่าเรือมันใช้เวลานานหลายปี ค่อยๆเก็บเงินไป ส่วนใหญ่เราจะไม่นำเงินกู้ระยะสั้นไปmatch ยกเว้นหมุนเวียนชั่วคราวอย่างนี้ใช่ แต่ถ้าจะบอกว่าเป็นเพราะโครงสร้างการเงินเป็นแบบนี้ มันอาจจะไม่ใช่
- คุณชาติชาย ตริวิมล : หน้า 75 ข้อ 28.3 เรื่องของการประเมินความเสี่ยง ความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยของสินทรัพย์ และหนี้สินทางการเงิน บริษัทมีการวางแผนและการจัดการอย่างไร เพราะว่าตอนนี้ดอกเบี้ยกำลังจะขึ้น ซึ่งเราก็ไม่รู้ว่าขึ้นหรือยัง
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : อัตราดอกเบี้ยที่เราใช้ในการดำเนินธุรกิจ เป็น floatเป็นอัตรา MOR+ หรือ MOR- ส่วนมากจะเป็น MOR- ซึ่งอันนี้เป็นข้อตกลงที่เราทำกับสถาบันการเงินไว้ว่าในการกู้ยืมเงิน ในวงเงินเท่านี้ ดอกเบี้ยก็เป็นลักษณะนี้ หลักๆ แล้วการกู้ยืมเงินจะมาจากทางบริษัทลูก ส่วน AI เรามีเงินสดพอที่จะดำเนินธุรกิจโดยไม่ต้องกู้ บริษัทย่อยที่ต้องกู้เงินเพื่อใช้หมุนเวียนในธุรกิจ หลักๆ ก็จะเป็น AIE ซึ่งเราจะต้องซื้อวัตถุดิบซึ่งเป็น CPO ด้วยเงินสดจ่ายทันที เมื่อสั่งซื้อ วันถัดไปหรือ 2-3 วันได้รับของ เราขายเป็นเงินเชื่อ ซึ่งเป็น Biodiesel มันจะมี term คือประมาณ 19 วัน หัวท้ายประมาณ 1 เดือน ส่วน AIL และ AIP บางส่วนเป็นเงินกู้ระยะยาว และมีเงินกู้ระยะสั้นบางส่วน ซึ่งต้องยอมรับว่า AIP เป็นการลงทุนสินทรัพย์ที่เยอะ เพราะที่ต้องสร้างท่าเรือกับถังน้ำมัน และในช่วงที่ผ่านมา ที่น้ำมันปาล์มขาดแคลน เราก็ไม่มีน้ำมันเข้ามาใน stock แล้วก็ไม่สามารถที่จะ utilize ตัว port ได้ ฉะนั้น revenue ที่เกิดกับ AIP ยังไม่เป็นไปตามแผน และก็ยังไม่สามารถจ่ายคืนเงินกู้บางส่วนได้ ฉะนั้นเราก็ต้องเอาเงินกู้ระยะสั้นกลับเข้าไป ส่วน AIL ในตัวของมันเองก็ไป



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

ได้ แต่เนื่องจากว่ามีค่าเสื่อมราคา ส่วน cash flow ในการ operation ของ logistics ถือว่า O.K. ไปด้วยตัวเองได้

คุณพงศธร วณิชเสถียร :

เคลียร์ขึ้นครับ

คุณศักดิ์ชัย สกุลศรีมนตรี :

พูดวาระต่อไปก่อนดีไหมครับ

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

เราตกลงกันแล้วว่าสรุปคะแนน เป็นแต่ละวาระไป

คุณพงศธร วณิชเสถียร :

ระหว่างรอ เป็นความเห็น Asian Insulators ชื่อมันบอกแค่ Business ส่วนเดียวของเรา แต่เรามี Business หลายส่วน โดยเฉพาะ energy ซึ่งมันมี revenue มากกว่า insulator อื่น แต่ก่อนผมก็ไม่ทราบ อ่านชื่อแล้วเข้าใจว่ามีลูกถ้วยไฟฟ้าอย่างเดียว แต่มีความรู้สึก ว่าชื่อยังไม่สะท้อนภาพทั้งหมดของเรา เรามี Business ใหญ่กว่านั้น

คุณธนิศย์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

ก็แล้วแต่ว่าความคิดเห็นของแต่ละคนก็จะไม่เหมือนกัน ขอเอ่ยชื่อบริษัทในตลาดหลักทรัพย์ ยกตัวอย่างเช่น บริษัทปูนซีเมนต์ไทยก็มีธุรกิจหลากหลาย ไม่ได้ทำปูนซีเมนต์อย่างเดียว รายได้หลักๆ มาจากปิโตรเคมี การจะเปลี่ยนชื่อ มันคงจะ...ทำนะทำได้ แต่ว่าทำเพื่ออะไร เราก็คงไว้ อย่างนี้

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

มี Idea ใหม่ครับ

คุณพงศธร วณิชเสถียร :

ไม่ครับ ผมเห็นอย่างทหารไทยเขาก็ใช้ TMB Bank ผมจำชื่อท่านอาจารย์ประยูรได้ตั้งแต่สมัยนั้น นานมาแล้ว กสิกรไทยก็เป็น KBank ไม่ใช่ว่าจะต้องไปเปลี่ยนฐานมัน บางครั้งคนที่รู้จักบริษัท ก็ O.K. แต่ก็จะมีบางคนบางส่วนที่ไม่รู้จัก บริษัทมี Business ในส่วนนี้เยอะ ณ วันนี้ก็ได้ก้าวมากกว่าเป็นลูกถ้วยไฟฟ้า ถ้าดูจากโครงสร้างตัว energy ดูจะเป็น Business หลักของบริษัทด้วย หรือเปล่า ส่วนมุมมองต้องมานั่งแลกเปลี่ยนคุยกันฟัง ผมคนหนึ่งในฐานะที่ไม่รู้จักบริษัท อ่านชื่อแล้วเข้าใจว่าอย่างนั้น แต่ Business ของบริษัทมากกว่านั้น แต่ว่าเรื่องจะเดินทางไหน ก็เป็นเรื่องของ management เป็นความคิดเห็นของผู้ถือหุ้นคนหนึ่งเท่านั้นเองครับ

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

ขอบคุณครับ

เมื่อไม่มีการซักถามอย่างใดอีก ประธานกรรมการคิดเห็นเสนอที่ประชุมพิจารณาอนุมัติงบดุล งบกำไรขาดทุนและงบกระแสเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553

ที่ประชุมอนุมัติงบดุล งบกำไรขาดทุนและงบกระแสเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553

โดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียง ดังนี้

1	เห็นด้วย	62 ราย	จำนวน	365,218,348 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 4 พิจารณาอนุมัติจัดสรรกำไรสุทธิประจำปี 2553 และการจ่ายเงินปันผล

ประธานฯ ได้แถลงให้ผู้ถือหุ้นในที่ประชุมทราบว่า บริษัทฯ มีนโยบายการจ่ายเงินปันผลไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิหลังหักสำรองต่าง ๆ ตามที่กฎหมายกำหนด แต่ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับผลประกอบการ และ แผนการลงทุนในอนาคต และจะต้อง



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

จัดสรรกำไรสุทธิประจำปีไว้เป็นสำรองตามกฎหมายไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปี จนกว่าทุนสำรองนี้ จะมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน ซึ่งที่ผ่านมา บริษัทได้ตั้งสำรองเต็มมูลค่า 50 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียนแล้ว และในปี 2553 บริษัทมีกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการจำนวน 204 ล้านบาท ทางคณะกรรมการเห็นสมควรอนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิ เพื่อจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.25 บาท ขอแจ้งให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นรับทราบการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลของผลการดำเนินงานระหว่างเดือนมกราคม – มิถุนายน พ.ศ.2553 แล้วเมื่อวันที่ 2 กันยายน 2553 หุ้นละ 0.10 บาท คิดเป็นเงินจำนวน 50.00 ล้านบาท และเห็นสมควรให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิของผลการดำเนินงานระหว่างเดือนกรกฎาคม – ธันวาคม พ.ศ.2553 เป็นเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.15 บาท จากจำนวนหุ้นทั้งสิ้น 500 ล้านหุ้น คิดเป็นเงินปันผลจ่ายทั้งสิ้น 75 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 61.41 ของกำไรสุทธิประจำปี 2553 กำหนดจ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีรายชื่อปรากฏอยู่ในสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 21 เมษายน 2554 ซึ่งเป็นวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นเพื่อสิทธิรับเงินปันผล (Record Date) และกำหนดให้วันที่ 22 เมษายน 2554 เป็นวันปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นเพื่อรวบรวมรายชื่อผู้ถือหุ้น ตามมาตรา 225 ของ พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ โดยมีกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 6 พฤษภาคม 2554 เป็นการจ่ายจากกำไรสุทธิในส่วนของกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ตามพระราชบัญญัติส่งเสริมการลงทุน ซึ่งบริษัทไม่ต้องเสียภาษีเงินได้นิติบุคคล และผู้ถือหุ้นจะได้รับยกเว้นภาษีเงินได้จากเงินปันผลทั้งจำนวน

ประธานกรรมการเสนอที่ประชุมพิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.15 บาทของผลประกอบการระหว่างเดือนกรกฎาคม – ธันวาคม พ.ศ. 2553

ที่ประชุมอนุมัติการจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.15 บาทของผลประกอบการระหว่างเดือนกรกฎาคม – ธันวาคม พ.ศ.2553

โดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียง ดังนี้

1	เห็นด้วย	62 ราย	จำนวน	365,218,348 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 5 พิจารณาอนุมัติการเลือกตั้งกรรมการใหม่แทนกรรมการที่ต้องพ้นจากตำแหน่งตามวาระ

ประธานกรรมการ แถลงต่อที่ประชุมว่า ตามกฎหมายและข้อบังคับของบริษัทนั้น กรรมการ 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการทั้งหมดของบริษัทต้องออกจากตำแหน่งในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปีทุกครั้ง ประธานฯ จึงแจ้งต่อที่ประชุมว่า กรรมการซึ่งต้องออกตามวาระในครั้งนี้คือ นายธนิศย์ ธารีรัตน์วิบูลย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร/กรรมการผู้มีอำนาจลงลายมือชื่อ และนายบุญเลิศ ขอเจริญพร กรรมการอิสระ /กรรมการตรวจสอบและขอให้ที่ประชุมเลือกตั้งบุคคลที่จะเข้ามาเป็นกรรมการใหม่แทนกรรมการที่ต้องพ้นจากตำแหน่งตามวาระในครั้งนี้ เนื่องจากบุคคลดังกล่าวข้างต้นเป็นผู้มีคุณสมบัติครบถ้วนตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และไม่มีลักษณะต้องห้ามแต่งตั้งให้เป็นกรรมการตามหลักเกณฑ์ ของบริษัทสำนักงานคณะกรรมการ



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน) Asian Insulators Public Company Limited

กำกับหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ นอกจากนี้ยังมีคุณสมบัติ ทักษะ ความรู้ ความสามารถ และประสบการณ์ตรงตามที่บริษัท กำหนด ซึ่งทุกท่านสามารถอ่านรายละเอียดประวัติของกรรมการทั้งสองท่าน และนิยามกรรมการอิสระได้จากเอกสาร หนังสือเชิญ ประชุมที่จัดส่งไปให้

โดยทางบริษัทขอแบ่งการลงมติเป็น 2 วาระ คือ

วาระที่ 5.1. เลือกตั้งคุณธนิตย์ ธารีรัตน์วิบูลย์ เป็นกรรมการบริษัท

วาระที่ 5.2. เลือกตั้งนายบุญเลิศ ขอเจริญพร เป็นกรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ

ประธานกรรมการเสนอที่ประชุมพิจารณาเลือกตั้ง นายธนิตย์ ธารีรัตน์วิบูลย์ และนายบุญเลิศ ขอเจริญพร กลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการอีกครั้ง

โดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติเลือกตั้ง นายธนิตย์ ธารีรัตน์วิบูลย์ กลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการอีกครั้ง ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

1	เห็นด้วย	61 ราย	จำนวน	235,338,155 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	86.50
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	1 ราย	จำนวน	49,296,440 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	13.50

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติเลือกตั้ง นายบุญเลิศ ขอเจริญพร กลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการอีกครั้ง ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

1	เห็นด้วย	62 ราย	จำนวน	365,218,348 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 6พิจารณาอนุมัติการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ ประจำปี 2554

ประธานกรรมการ ได้แถลงให้ผู้ถือหุ้นในที่ประชุมทราบว่า คณะกรรมการได้พิจารณากำหนดค่าตอบแทนกรรมการโดยอ้างอิงจากรายงานการสำรวจค่าตอบแทนกรรมการของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย โดยเปรียบเทียบอ้างอิงในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน รวมถึงพิจารณาแผนงานทางธุรกิจของบริษัทแล้ว เห็นสมควรกำหนดค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2554 ตามอัตราที่ปรากฏในตาราง เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้นไม่เกิน 2,800,000.00 บาท

อนุมัติค่าตอบแทนกรรมการ ปี 2554 เป็นจำนวนเงินไม่เกิน 2,800,000 บาท



บริษัท เอเชีย อินซูลเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

- ประธานกรรมการบริษัท และประธานกรรมการตรวจสอบ ได้รับค่าตอบแทน 23,000 บาทต่อคนต่อเดือน และได้รับเบี้ยประชุม 23,000 บาทต่อคนต่อครั้ง
- กรรมการบริษัท และกรรมการตรวจสอบ ได้รับค่าตอบแทน 20,000 บาทต่อคนต่อเดือนและได้รับเบี้ยประชุม 20,000 บาทต่อคนต่อครั้ง

ตารางนี้แสดงถึงค่าตอบแทนกรรมการในปี 2553 และสถิติการเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการตรวจสอบ โดยในปี 2553 ที่ผ่านมา ทางบริษัทได้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นและประชุมคณะกรรมการบริษัทรวมจำนวนทั้งสิ้น 5 ครั้ง และประชุมคณะกรรมการตรวจสอบจำนวน 4 ครั้ง มีค่าตอบแทนกรรมการรวมทั้งสิ้น 2,211,000 บาท

ประธานกรรมการเสนอที่ประชุมพิจารณาอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการปี 2554

โดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการปี 2554 ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

1	เห็นด้วย	62 ราย	จำนวน	365,218,348 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 7 พิจารณาอนุมัติการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตรวจสอบบัญชี ประจำปี 2554

ประธานฯ ได้เสนอให้ที่ประชุมพิจารณาแต่งตั้งนายอภิรักษ์ อติอนุวรรตน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5202 หรือ นายชัยกรณ์ อุ่นปิติพิงษา ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3196 หรือ ดร.วิรัช อภิเมธีธำรง ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 1378 แห่งสำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์ เป็นผู้ทำการตรวจสอบและแสดงความคิดเห็นต่องบการเงินของบริษัทและกำหนดค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชีประจำปี 2554 เป็นจำนวนเงินไม่เกิน 1,300,000.00 บาท โดยทั้งนี้ผู้สอบบัญชีดังกล่าวไม่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจใด ๆ กับบริษัท หรือกับผู้บริหารของบริษัทฯ

คุณพงศธร วณิชเสถียร : ดีแล้วครับที่ไม่ขึ้นราคา อยากถาม ปกติผมไปที่ไหนเขาต้องขึ้นอย่างน้อย 3-5 % ทำอย่างไรครับถึงไม่ขึ้นได้ เก่งครับ

คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : จริง ๆ แล้วก็มีขึ้น ของ AI ไม่ขึ้น ทางผู้สอบบัญชีดู transaction ดูจากภาพรวมทั้งหมด ขึ้นมาประมาณ 40,000บาท จากปี 2553 ทั้งหมด 2,650,000บาท ปี2554 คิดมา 2,690,000บาท ส่วนที่เพิ่มขึ้นเป็นของ AIE มี transaction มากขึ้น ยอดขายมากขึ้น เราตรวจดูแล้ว reasonable ในการตรวจสอบของผู้สอบบัญชี เขาต้องตรวจ stockทุกอย่างด้วยว่าจัดเก็บที่ไหน ต้องไปตรวจวัด tank น้ำมันปาล์มจะต้องเก็บไว้ใน tank การวัด tank จะลำบากนิดหนึ่ง มีค่าเดินทาง บริษัทต่างๆ ของเราก็อยู่กระจาย โรงงานลูกถ้วยอยู่สิงห์บุรี AIE ก็อยู่ที่กระทู้แบน สมุทรสาคร AIP จะอยู่ที่ชุมพรกับที่สมุทรสาคร มหาชัย ส่วนของAIL ก็เป็นเรือ ขึ้นอยู่กับว่า ในช่วงที่ตรวจสอบเรือไปเทียบท่าที่ไหน ซึ่งก็มีเทียบท่าทั้งระยอง มหาชัย จะมีค่าเดินทาง การขึ้นค่าใช้จ่ายมาประมาณ 40,000



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน) Asian Insulators Public Company Limited

บาท ก็เห็นว่าพอสมควร

เมื่อไม่มีการซักถามอย่างใดอีก ประธานกรรมการเสนอที่ประชุมพิจารณาแต่งตั้งผู้ตรวจสอบบัญชี

โดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติแต่งตั้งผู้ตรวจสอบบัญชีด้วยคะแนนเสียงดังนี้

1	เห็นด้วย	62 ราย	จำนวน	365,218,348 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100
2	ไม่เห็นด้วย	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0
3	งดออกเสียง	0 ราย	จำนวน	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0

วาระที่ 8 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ตามที่บริษัทได้แจ้งข่าวผ่านสื่อทางตลาดหลักทรัพย์เพื่อขอให้ผู้ถือหุ้นเสนอวาระการประชุมเพิ่มเติมในวาระการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น เมื่อช่วงวันที่ 2 พฤศจิกายน ถึงวันที่ 20 ธันวาคม 2553 นั้น มิได้มีท่านใดเสนอมารับรองเป็นวาระเพิ่มเติม และทางบริษัทไม่ได้มีวาระใด ๆ เพิ่มเติม

ในส่วนของวาระนี้ จึงไม่มีเรื่องอื่นใดให้ที่ประชุมพิจารณา แต่มีคำถามจากผู้ถือหุ้นซึ่งสรุปประเด็นคำถาม - คำตอบที่สำคัญได้โดยสังเขปดังนี้

- คุณพงศธร วณิชเสถียร : Business เราทำไปเรื่อยๆ ขยายตัวไป มีกำไร มีขาดทุน อยากทราบว่าฐานลงทุนของเรา พอที่จะทำธุรกิจแบบนี้ไปได้นานสักเท่าไร อยากให้ท่านประธาน แสดงวิสัยทัศน์ 3-5 ปี 10 ปีข้างหน้า บริษัท AIจะเป็นอย่างไร
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ไม่ทราบท่านมี Idea อะไรหรือเปล่า
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : ไม่มีครับ
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : นึกว่าจะให้เรานำบริษัทเข้าตลาดหลักทรัพย์อีกบริษัทหนึ่ง เรามีแผนที่จะทำ Solar Farm ที่โรงงาน จ.สิงห์บุรี เราขอเรื่อง regulator อยู่ เราจะไม่ใช่พื้นที่โล่ง ข้างล่าง เราจะทำบนหลังคา โรงงานใหม่ที่กำลังก่อสร้างอยู่หลังคาเรารองรับได้ที่จะติดตั้งแผง Solar อยู่บนนั้นเลย ซึ่งเฉพาะหลังคาโรงงานใหม่ก็สามารถผลิตกระแสไฟฟ้าพลังแสงอาทิตย์ได้ถึง 1 เมกะวัตต์กว่าใช่ไหม
- คุณณนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ในส่วนของที่ เราเรียกว่า Solar Roof เพราะว่า ออกแบบตัวหลังคาของโรงงานใหม่ ส่วนที่เป็นบริเวณ จอตรง design ไว้สำหรับติดตั้งแผง Solar Cell ได้เลย ช่วงแรกที่ยังไม่ได้พุดถึง เพราะว่ายังติดเรื่อง regulator ที่กระทรวงพลังงานจะรับซื้อ Solar Cell ถ้าโครงการนี้เดินหน้าต่อ ทาง regulator ของกระทรวงพลังงานอนุมัติมา เราจะติดตั้ง แผง Solar Cell บนหลังคาที่ที่จอตรงได้เลย โดยไม่ต้อง modify อะไรทั้งสิ้น ทั้งหมดน่าจะผลิตกระแสไฟฟ้าได้ประมาณ 3 เมกะวัตต์ ไม่ต้องซื้อที่ดินเพิ่ม ใช้ส่วนของหลังคาที่เรามีอยู่ ทำให้ภายในโรงงานเย็นด้วย
- คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ : วันนี้ลูกค้าการไฟฟ้ายอมรับว่าผลิตภัณฑ์ของเราเป็นระดับ World Class การไฟฟ้านครหลวงพูดว่าไม่สงสัย ส่วนที่เราทำอยู่ตลอดเวลา คือ การพัฒนาและรักษาคุณภาพของผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง ตอนนี้เราต้องการซื้อเสียงด้วย ผลพลอยได้ในขณะเดียวกัน ต้นทุนของเราก็ต่ำลงด้วย สินค้าของเราใช้ได้นาน ไม่ต้องเปลี่ยนบ่อย 10-15 ปี นานมากทีเดียว ลูกค้าพอใจลูกค้าด้วยไฟฟ้า ในส่วนของ AIE



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

เราทำครบ loop เรามีทำเรือและคลังน้ำมันด้วยทั้งที่ชุมพรและสมุทรสาคร มีเรือวิ่งเอง ผมคิดถึงว่า น้ำมันปาล์มที่ขนจากภาคใต้ ตั้งแต่ชุมพร สุราษฎร์ กระบี่ลงไปนครศรีธรรมราช ขึ้นมากรุงเทพ ขนส่งทางเรือได้วันละไม่ต่ำกว่า 3 ล้านลิตรในอดีต แต่จากนี้ไปไม่ต่ำกว่า วันละ 4 ล้านลิตร ปลายทางก็คือ กรุงเทพและปริมณฑล ขนาด 3 ล้านลิตร ซึ่งถ้าเป็นรถพ่วงก็ตกวันละ 100 พ่วงเพราะ 1 พ่วงได้ 3 หมื่นลิตรทุกวัน จะต้องใช้รถแม่ลูกอ่อน วิ่งเข้ามาวันละ 100 พ่วง สิ้นเปลืองน้ำมัน ถนนหนทางที่ต้องซ่อมบำรุง การใช้เรือวิ่ง เรือไม่ได้ทำให้อะไรเสียหายเลย อุบัติเหตุก็น้อย ในส่วนนี้เราช่วยประเทศชาติทางอ้อม โครงการของ AIE พุดแล้วก็เหมือนเราทำอุตสาหกรรมนี้เป็นการทดแทนการนำเข้า ลดความสูญเสียค่าใช้จ่ายต่างๆ รวมถึงทรัพยากรด้วยในประเทศ วันนี้ในธุรกิจน้ำมันปาล์มเป็นความยั่งยืนในระยะยาว คงจะหาคนมาทำตรงนี้ได้แล้ว เช่นอาจจะพุดว่า คลังน้ำมัน ทำเรือ ไม่มีใครให้ทำแล้ว ในอ่าวไทยไม่อนุญาตให้ทำเพิ่ม ของเราเป็นรายสุดท้าย เงามองระยะยาว เราต้องเพิ่ม tank ขึ้นอีก ถ้ามีปริมาณมากขึ้นถึงจุดหนึ่งแล้ว เพิ่มเรือขึ้นอีก เพื่อมารองรับในส่วนนี้ เราต้อง utilize กำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้นมาอีก 8 แสนลิตร 3 แสนลิตรที่มีอยู่เดิมก็ไม่ใช่ว่าทิ้งไป ยังใช้ได้ 8 แสนลิตร ที่เพิ่ม เราต้อง utilize ให้เต็มที่ เมื่อนั้นแล้ว พุดได้ว่า เราเป็นรายหนึ่งที่ต้นทุนต่ำสุดในธุรกิจนี้

คุณพงศธร วณิชเสถียร :

ฟังแล้วดูดีครับ

คุณณรงค์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

ดูดีนะครับ ชอบคุณครับ

คุณชาติชาย ตริวิมล :

จากเหตุการณ์สีนามิ มีผลกระทบเกี่ยวกับวัตถุดิบที่เราต้องนำเข้าจากญี่ปุ่นหรือไม่

คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

เรามีนำเข้าสี Strain เป็นสีที่เรานำมาใช้ทำเคลือบลูกถ้วยไฟฟ้า ให้เป็นสีเทา สีน้ำตาล แต่ว่าไม่มีผลกระทบอะไร และไม่มีผลกระทบกับ Supply

คุณภาสกร แพทวิทย์ :

ในอนาคตมีการขยายการส่งออกลูกถ้วยไฟฟ้า

คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

ในอีกไม่กี่ปีข้างหน้า ภาชนะนำเข้าของแต่ละประเทศจะเป็นศูนย์ เราจะสามารถส่งออกได้มากขึ้น ประเทศต่างๆ ในอาเซียน มีประเทศไทยเพียงประเทศเดียวที่ผลิตลูกถ้วยไฟฟ้า ในประเทศอื่นไม่มีโรงงานผลิต มีก็เป็นโรงงานเล็กๆ ผลิตได้เฉพาะไฟแรงต่ำ ลูกถ้วยไฟฟ้ามี 3 ระดับ แรงต่ำ ปานกลาง แรงสูง แรงต่ำใช้ในสถานที่เข้าบ้าน 220 Volts ไฟปานกลาง Medium Voltage เป็นเสตามถนน 22,000 Volts ไฟแรงสูงก็ตั้งแต่ 115,000 Volts ขึ้นไป ในประเทศไทยลูกถ้วยไฟฟ้าแรงสูง Market share ในส่วนลูกถ้วย High Voltage เราครองตลาดมานาน 10 กว่าปีแล้ว และก็ยังเป็นรายเดียวที่ทำได้อยู่

คุณภาสกร แพทวิทย์ :

ในกลุ่มประเทศใกล้เคียงหรือเพื่อนบ้าน การขยายฐานกำลังการผลิตไฟฟ้าและจำหน่าย ปัจจุบันใช้ลูกถ้วยไฟฟ้ามาจากที่ไหน

คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ :

มาจากญี่ปุ่น จีน อินเดีย ไทย ลูกถ้วยไฟฟ้ามีข้อจำกัดอยู่หนึ่ง ส่งไปขายต่างประเทศได้ ค่าขนส่งจะแพง บางประเทศจะมีภาษีนำเข้าสูง เพราะว่าเป็นธุรกิจที่ใช้เทคโนโลยีในการผลิต บางประเทศที่กำลังพัฒนา ก็อยากให้มีโรงงานไปตั้งผลิตลูกถ้วยไฟฟ้าที่นั่น เพื่อเขาใช้ผลิตภักณ์ที่ขยายประเทศ เพราะประเทศไหนที่เจริญได้ต้องมีฐานการผลิตไฟฟ้าที่ดี ระบบไฟฟ้าจะ Link ถึงกัน ในอนาคต ฟอรัมกันเป็น Asian Community แล้ว ระบบไฟฟ้าก็เชื่อมโยงถึงกันหมด ประเทศไหนที่มีช่วงเวลาต่างกัน อย่างเช่น ประเทศฟิลิปปินส์ กับประเทศไทย เวลาต่างกัน peak load ของเขาและเราไม่ตรงกัน ก็



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)

Asian Insulators Public Company Limited

- สามารถถ่ายไฟฟ้ามาได้ ก็เหมือนกับยุโรปจะLink ถึงกันทุกประเทศ
- คุณภาสกร แพทวิทย์ทรัพย์ : กว่าทาง AI จะสามารถส่งออกหรือขยายกำลังการผลิตไปต่างประเทศได้ ต้องรอการร่วมมือจาก ภูมิภาคนี้ กว่าที่จะเป็นไปได้ ต้องรออีกปี
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ตอนนี้เราก็มีส่งออกอยู่แล้ว แต่อัตรการขยายตัวทางการไฟฟ้าของแต่ละประเทศจะไม่เท่ากัน ยกตัวอย่างเช่น ประเทศพม่า อัตราการขยายตัวทางการไฟฟ้าต่ำมาก หนึ่ง ต้องใช้เงินมหาศาล ในการสร้างโรงไฟฟ้า ทำสายส่ง ระบบ Substation ระบบ control เพื่อให้มีความมั่นคงทางไฟฟ้าเหมือนประเทศไทย ต้องใช้เวลาอีกนาน และเงินจำนวนมาก ดังนั้น การขยายพวกนี้ต้องค่อยเป็นค่อยไป ยกตัวอย่างประเทศไทย ไม่ใช่ว่าทุกหมู่บ้านมีไฟฟ้าใช้ 100% นะ ตอนนี้มีเพียง 98 % เท่านั้นเอง อีก 2 % เป็นหมู่บ้านที่ยังไม่มีไฟฟ้าใช้ เป็นอัตรานี้นานาน 10 กว่าปีแล้ว การไฟฟ้ายังไม่สามารถส่งไฟฟ้าให้ไปถึงหมู่บ้านนั้นๆได้ อยู่ห่างไกล เพราะอยู่ในป่าเขา การลงทุนที่จะต้องเดินสายไฟจะต้องใช้เงินลงทุน 100 ล้านบาท แต่เก็บค่าไฟได้เพียงเดือนละ 100 - 200 บาท ซึ่งเป็นสิ่งที่การไฟฟ้าจะต้องทำ แต่ใช้เวลานานทีเดียว
- คุณภาสกร แพทวิทย์ทรัพย์ : แผง Solar Cell ที่จะได้รับอนุญาตที่ จ.สิงห์บุรี คาดว่าจะได้รับการอนุมัติเมื่อไหร่
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ปัจจุบัน Solar Cell ทางกระทรวงพลังงานปิดไม่รับ เดิมที่ผ่านมาเคยเปิดอิสระให้ผู้ประกอบการรายใดก็ตามขออนุญาตติดตั้งแผงทำโรงไฟฟ้าพลังแสงอาทิตย์ มีผู้ขอจำนวนมาก โดยไม่มีข้อจำกัด เมื่อถึงขั้นดำเนินการจริงๆ ทำไม่ได้ เนื่องจากขาดเงินทุนบ้าง อะไรบ้าง ทำให้ทั้งการไฟฟ้ากับกระทรวงพลังงานต้องมาตั้งมาตรการว่ารายใดที่ไม่ทำให้ตัดออก เพื่อหาคนที่ทำจริงๆ ตอนนี้ก็อยู่ในช่วงขั้นตอนนั้น ก็จะมีบางรายได้รับใบอนุญาตแล้วต้องถูกยกเลิก เมื่อตรงนี้เคลียร์ได้แล้ว ก็จะมีส่วนที่ทางกระทรวงพลังงานและการไฟฟ้า ต้องดำเนินการต่อว่าส่วนขยายในจังหวัดไหนที่สามารถทำโรงไฟฟ้าลักษณะนี้ได้บ้าง เพราะว่ามันจะเกี่ยวข้องกับระบบการจัดจำหน่าย ระบบที่จะต้องป้อนกระแสไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังแสงอาทิตย์เข้าไปในระบบของการไฟฟ้าด้วย มีหลายส่วนที่เกี่ยวข้องกัน ส่วนระยะเวลา Timing ยังตอบไม่ได้
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : แผง Solar Cell จะใช้เงินลงทุนประมาณเท่าไร
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ต้นทุนจะอยู่ที่ประมาณเมกะวัตต์ละ 50 ล้านบาท ทำไม่ถึงเป็น 50 ล้าน ในขณะที่คนอื่นเขาลงทุนกันถึง 80-90 ล้านบาท เพราะว่าเราไม่ต้องซื้อที่ เราใช้หลังคาตัวโรงงานเป็นพื้นที่ทำ ฉะนั้นเงินลงทุนเราจะน้อยกว่า
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : อันนี้ดีมาก ที่ได้ยินมา 1 เมกะวัตต์ใช้เงินลงทุนประมาณเกือบ 100 ล้านบาท ต้นทุนน้อยลงไปกว่าครึ่ง ก็ดีแล้วครับ แล้วมีแผนที่จะขยายมากกว่านี้ไหม จากตอนนี้ผลิตได้ 3 เมกะวัตต์
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ถ้าทำทุกหลังคาโรงงานที่ จ.สิงห์บุรี เรามีทั้งหมด 5 อาคาร ปัจจุบันมี 4 กำลังก่อสร้างอีก 1 ที่พูดถึงก่อนหน้านั้น แค่อาคารที่กำลังก่อสร้าง อาคารเดิมยังไม่ได้ทำ ถ้าติดตั้งทั้งหมดประมาณ 6 - 7 เมกะวัตต์ อันนี้เฉพาะหลังคา ส่วนที่ดินที่ว่างอยู่ใกล้โรงงานทำได้ 2 เมกะวัตต์
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : หมายความว่า ทำใน Property ของเรา
- คุณธนิตย์ ธารีรัตนวิบูลย์ : ใช่
- คุณพงศธร วณิชเสถียร : แล้วเรามีแผนที่จะไปติดตั้งบนหลังคาผู้อื่นไหม จะเป็นผู้ประกอบการหรือผู้ดำเนินการลักษณะนี้



บริษัท เอเชีย อินซูเลเตอร์ จำกัด (มหาชน)
Asian Insulators Public Company Limited

คุณธนิตย์ ธารีรัตน์วิบูลย์ : คงไม่ทำ มันดูแลลำบาก
คุณพงษ์ศธร วณิชเสถียร : ขอขอบคุณครับ

เมื่อไม่มีการซักถามอย่างใดอีก ประธานกรรมการกล่าวขอบคุณและปิดประชุม

ปิดการประชุมเวลา 11.53 น.

ลงชื่อ

(นายธนรงค์ ธารีรัตน์วิบูลย์)